

Die Digitalisierung von Back-Office-Funktionen steht bei Unternehmen derzeit ganz oben auf der Agenda. In erster Linie soll die Prozesseffizienz durch die Minimierung von manuellen Tätigkeiten gesteigert werden.

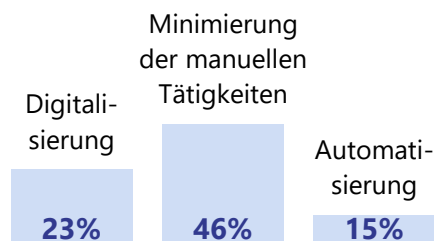
Besonders der Austausch von Bestell- und Lieferdaten zwischen Kunde und Lieferant funktioniert oft wenig digital.

Ergebnisse der Kundenbefragung von NETFIRA




Kundenerwartungen an die Digitalisierung des Einkaufs

Die Kunden gaben an, dass sich durch den Einsatz von Netfira die Performance des Einkaufs wesentlich verbessert hat. So konnten nach Angaben der Befragten manuelle Tätigkeiten deutlich reduziert und die Lieferantenanbindung verbessert werden.

Ziele des Einkaufs



Netfira Vorteile

-  Kosteneinsparung
-  Zeiteinsparung
-  Bessere Prozesse





 **100%**
Zufriedenheit

Netfira ist ein Schritt hin zur Digitalisierung des Einkaufs

Anwendungskomfort & Akzeptanz von Netfira

Damit Mitarbeiter neue Software-Tools akzeptieren und nutzen, müssen diese einfach zu bedienen sein und über einen hohen Anwendungskomfort verfügen.








Netfira Vorteile

-  Verbesserter Anwendungskomfort und Usability
-  Gute Integration in vorhandene ERP-Systeme
-  Einfache Anbindung von Lieferanten
-  Hohe Akzeptanz auf Lieferantenseite

Software-Einführung & Weiterempfehlung

Eine gute Einführung von neuen Software-Tools entscheidet oft darüber, ob und wie erfolgreich die Systeme innerhalb und außerhalb der Organisation genutzt werden.

Netfira Vorteile

-  Kompetenz von Netfira
-  Flexibilität bei Änderungen
-  Zusammenarbeit mit Netfira-Team
-  Sicherheit
-  Preis-Leistungsverhältnis
-  Guter Einführungs-Workshop
-  Erwartungen wurden voll und ganz erfüllt

 **100%**
Zufriedenheit

 **100%**
Weiterempfehlung



... Einsparung operativer Tätigkeiten und mehr Automatisierung.

... Erleichterung im manuellen Workload.

... bestes Gesamtpaket am Markt.

... hohe Akzeptanz der Lieferanten, da nicht zwangsläufig ein Portal-Zugang notwendig ist, sondern die einfache Anbindung via E-Mail.



Kundenstimmen

aus der Befragung

... Einhaltung von Versprechen.

... sehr zufrieden, keine Probleme.

... hohe Flexibilität bei Wünschen und Modifikationen.

... direkter Zugriff auf Abweichungsinformationen, Daten werden direkt in SAP eingespielt.



KLAFS
MY SAUNA AND SPA


**ROSENDAHL
NEXTROM**
KNILL GRUPPE

Die Netfira-Anbindung setzt keine technischen Vorkenntnisse auf Lieferantenseite voraus, unterstützt bestehende Systeme, vereinfacht die Abläufe und ist in der Regel in weniger als einer Stunde installiert.

Einkaufsleiter,
KLAFS GmbH & Co. KG

Die Lösung ist für uns Basis für die zukünftige Digitalisierungsstrategie im Einkauf. Sie bietet diverse komfortable und schnell implementierbare Funktionsbausteine.

Sourcing und Procurement Director,
Rosendahl Nextrom GmbH

ASSA ABLOY

**Gardner
Denver**

Mir wurde erklärt, ich müsse mir den Vorgang vorstellen, als ob ich mit einem Smartphone eine App herunterlade. Nach allem, was ich bislang erlebt habe, konnte ich das nicht glauben. Aber ich muss sagen: genau so ist es.

Einkaufsleiter für die DACH-Region,
Assa Abloy Sicherheitstechnik GmbH

Wir verlieren Aufträge nicht durch schlechte Produkte, sondern durch verbesserungswürdige Prozesse. Mit Netfira haben wir einen verbesserten Informationsfluss und eine wesentlich schnellere Datenübertragung erzielt. So können manuelle Tätigkeiten auf ein Minimum reduziert werden, was signifikant mehr Raum für wichtige Aufgaben schafft.

Global Commodity Manager bei CompAir Drucklufttechnik,
Gardner Denver Deutschland GmbH